École résidentielle à l'entrepreneuriat 2024

du 12 au 14 juin 2024

Domaine de Saint Paul à Saint-Rémy-lès-Chevreuse

DIM QuanTiP, https://quantip.org/

DIM MaTerRE, https://www.dim-materre.fr/

Quantum Saclay, https://quantum-saclay.fr/

Mardi 11 juin 2024	
fin d'après-midi	Arrivée et installation
soir	Présentation poster en équipe
Mercredi 12 juin 2024	
matin	tour de table / ice-breaking
	prise de recul interactive sur ce qu'est une entreprise (idées reçués, angles morts et réalité!)
	les dimensions clés dans la création d'entreprise, quelque soit le secteur d'activité
	retour sur 25 ans d'expérience : les piegès classiques qui mènent à l'arrêt prématuré des projets / entreprises
	démarche suggérée pour maximiser les chances de succès
après-midi	témoignage d'un créateur d'entreprise en early stage (Dimitri Labat, Chipiron)
	debrief et liens avec les apprentissages du matin
	atelier présentation des projets des participants (pour ceux qui en ont un, avec participation des autres)
soir	témoignage entrepreneur, dîner avec des entrepreneuers (Richard Hostein, Pasqal ex. MyCryoFirm)
Jeudi 13 juin 2024	
matin	techno push vs market pull
	notions de domaines d'application / intensité du besoin / création de valeur pour le client
	le marché : segmentation, dynamique, quantification, positionnement concurrentiel, persona / use cases
	notion de go-to-market
après-midi	témoignage d'un créateur d'entreprise en phase avancée (TBA)
	debrief et liens avec les apprentissages du matin
	amélioration des présentations des projets
soir	témoignage entrepreneur, dîner avec des entrepreneuers (Luca Planat, Silent Waves)
Vendredi 14 juin 2024	
matin	construire ses projections financières et liens avec la stratégie de pénétration du marche
	les stratégies de financement
	importance de l'équipe de fondateurs, pièges classiques, bonnes pratiques
après-midi	témoignage d'un Fond d'investissement : ses critères pour investir dans une start up scientifique <i>(TBA)</i>
	debrief et liens avec les apprentissages de la semaine
	quelques pistes pour ceux qui veulent aller plus loin